

COMMERCIAL (H/F)

Toutenkamion Group, industriel de la mobilité, est un groupe français composé de 4 entreprises : Toutenkamion (45), Brevet Carrosserie (01), Euro-Shelter (35) et St-Aubert Carrosserie (17)

Nous rejoindre, c'est faire partie d'un groupe dynamique offrant une expertise dans la fabrication de panneaux, la transformation de cabines et la conception d'unités mobiles sur mesure.

-  Poste basé à Saint Jean d'Angély (17)
-  Expérience dans le milieu des véhicules industriels souhaitée
-  Formation BAC+2 à BAC+4/5
-  CDI
-  Cadre forfait
-  Salaire à définir en fonction du profil

Missions

- **Promouvoir les produits et les services** proposés par le groupe
- **Prospecter de nouveaux marchés** et développer le portefeuille client
- Vendre nos produits sur-mesure
- **Se déplacer sur la zone Grand Ouest** : forte présence terrain attendue
- **Déployer des actions commerciales**
- **Être l'interface commerciale permanente** entre les clients et les équipes projets pendant toute la durée de développement et de vie des produits

Compétences requises

- Démarches et techniques commerciales
- Détection et analyse des nouveaux besoins client
- Curiosité
- Capacité d'écoute et réactivité
- Adaptabilité et flexibilité
- Rigueur et reporting
- Capacité à travailler seul et en équipe
- Autonomie et organisation du temps de travail
- Anglais souhaité

Merci d'adresser votre candidature
(CV + lettre de motivation) à
Mme Florence BIRONNEAU

f.bironneau@toutenkamion-group.com
05 46 59 04 48
www.toutenkamion-group.com